

Ingénieur(e) Technico-Commercial CAPTEURS ET INSTRUMENTATION

L'entreprise

Entreprise à taille humaine, d'une vingtaine de salariés, **PCB Piezotronics SA** est la filiale de distribution française du groupe américain PCB Piezotronics.

Filiale du groupe **Amphenol**, PCB Piezotronics **conçoit et fabrique des capteurs de mesure de grandeurs physiques**, vibration, force, pression et acoustique, dédiés aux **essais dynamiques**.

Filiale française, créée en 2000, PCB Piezotronics SA est une **entreprise de valeurs**, qui s'appuie sur trois piliers fondateurs : **Qualité produit**, **Compétences applicatives**, **Service clients**.

Grâce à nos **experts métiers couvrant un large éventail d'applications**, (aéronautique, défense, automobile, R&D, énergie, industrie), nous conjugons la qualité de nos services à des connaissances applicatives uniques, dans le but de **contribuer à l'amélioration technique et économique des essais de nos clients**.

Le Poste

Nous recrutons au sein de notre service commercial un(e) **Ingénieur(e) Technico-Commercial** pour les marchés Automobiles & Test et Mesure. **Vous serez à ce titre pleinement responsable du développement de ces marchés**. Pour ce faire, vous travaillerez en collaboration avec les équipes Commercial, Marketing, et ADV. Vous aurez la responsabilité d'un portefeuille de clients sur votre secteur & marché.

Vos missions seront de

- Définir **la stratégie** sur vos marchés
- Proposer le **plan d'actions commerciales** associé
- **Mettre en œuvre celui-ci sur votre secteur**, en relation étroite avec les équipes Marketing, pour développer votre portefeuille client et augmenter votre chiffre d'affaires.
- **Analyser et comprendre** les besoins clients afin de leur proposer la solution adaptée
- **Négocier et conclure les contrats de vente**

En lien avec l'équipe Marketing & Digital, vous proposerez à vos clients une approche pragmatique combinant rendez-vous physiques et distanciels, et utilisant de nombreux supports de vente.

Réactive et dynamique la société PCB Piezotronics propose de nombreuses opportunités de croissance et vous permettra de faire preuve de vos capacités commerciales.

Profil recherché

Compétence en mesures de grandeurs physiques, connaissance des marchés Automobile, Test et Mesure, et une **solide expérience commerciale** sont une nécessité pour ce poste.

Votre **goût pour l'innovation** dans le domaine commercial et une véritable capacité à relever les **challenges techniques** feront de vous le candidat idéal pour ce poste.

Rémunération et avantages proposés

- Rémunération fixe dont le montant est lié à l'expérience
- Rémunération variable sur objectifs
- Véhicule de fonction
- Ordinateur portable, smartphone
- Mutuelle prise en charge à 80% par l'employeur
- Restaurant d'entreprise avec prise en charge du droit d'entrée et/ou prise en charge des frais de déplacement sur justificatifs et selon barème.

Contact et localisation

- Localisation : Saint Aubin, Essonne.
- Contact : Envoyer un CV à l'adresse job@pcbpiezotronics.fr
- Site web : www.pcbpiezotronics.fr